

Lebenslauf

Angaben zur Person:

Nachname / Vorname	Muster, Stefan
Adresse	Musterstraße 123 D-12345 Musterdorf
Fon:	+49 1234/567 890
Mobil:	+49 7777/ 777 777
Mail:	Stefan.muster@internet.de
Web:	www.muster-konstrukt.de
Staatsangehörigkeit:	Deutsch
Geburtsdatum:	09.09.1966
Familienstand:	Verheiratet, 1 Kind

Gewünschtes Berufsfeld:

Leitung Vertrieb Inland - Medizinprodukte

Berufspraxis

Seit Januar 2000
Firma Mustermann GmbH, Musterstadt
Leitung Key-Account-Management für Medizinprodukte
Zuständigkeit: Betreuung und -entwicklung von Großkunden
Ermittlung individueller Kundenbedürfnisse und Vertrieb von Medizinprodukten

- Fachliche und disziplinarische Verantwortung für 5 Mitarbeiter im Innen- und Außendienst
- Handlungsvollmacht
- Zielerreichung: Gewinnung von drei TOP-Kunden mit hohem Umsatzvolumen
- Aktuelles Projekt: Gemeinsame Produktentwicklung mit TOP-Kunden im Bereich Medizintechnik

Mai 1994 – Dezember 1999: Muster & Söhne GmbH, Wiesbaden
Leitung Vertriebskoordination
3 Mitarbeiter, Handlungsvollmacht

August 1992 – April 1994: Musterhoff GmbH, Frankfurt
Kundenbetreuung

**Schule und
Berufsbildung**

Zeitraum	1 Mitarbeiter, Handlungsvollmacht
Bezeichnung der erworbenen Qualifikation	2005
Name und Art der Bildungs- oder Ausbildungseinrichtung	Fachwirt für Marketing und Vertrieb
Stufe der nationalen oder internationalen Klassifikation	Industrie- und Handelskammer Mainz
Zeitraum	ISCED4
Bezeichnung der erworbenen Qualifikation	März 1991 – Juli 1992
Name und Art der Bildungs- oder Ausbildungseinrichtung	Wehrdienst
Stufe der nationalen oder internationalen Klassifikation	Bundeswehr: Instandsetzungstruppe 300, Frankfurt
Zeitraum	September 1987 – Februar 1991:
Bezeichnung der erworbenen Qualifikation	Ausbildung zum Industriekaufmann (IHK)
Name und Art der Bildungs- oder Ausbildungseinrichtung	Musterhoff GmbH
Stufe der nationalen oder internationalen Klassifikation	ISCED3
Zeitraum	Juli 1987
Bezeichnung der erworbenen Qualifikation	Abitur
Name und Art der Bildungs- oder Ausbildungseinrichtung	
Stufe der nationalen oder internationalen Klassifikation	

**Persönliche
Fähigkeiten und
Kompetenzen:**

Muttersprache

Sonstige Sprache(n)
Selbstbeurteilung
Europäische
Kompetenzstufe

Englisch

Französisch

Deutsch

**Verstehen
Sprechen
Schreiben**

Hören
Lesen

An Gesprächen teilnehmen
Zusammen-hängendes Sprechen

C1
Kompetente Sprachverwendung
C1
Kompetente Sprachverwendung
B2
Selbständige Sprachverwendung
B1
Selbständige Sprachverwendung
B2
Selbständige Sprachverwendung

B1
Selbständige Sprachverwendung
B2
Selbständige Sprachverwendung
A2
Elementare Sprachverwendung
A2
Elementare Sprach-verwen-dung
A2
Elementare Sprachverwendung

**Soziale Fähigkeiten
und Kompetenzen:**

- Schnelle Auffassungsgabe, sehr gute Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Langjährige Erfahrung in Vertriebsprojekten und Mitarbeiterführung
- Hohe soziale Kompetenz

**Organisatorische
Fähigkeiten und
Kompetenzen**

- 17 Jahre Erfahrung im Vertrieb von medizintechnischen Produkten
- Weitgreifendes komplexes Fachwissen

**IKT-Kenntnisse und
Kompetenzen**

Microsoft Office 2007: MS Word, MS Excel, MS Powerpoint – sehr gute Kenntnisse
SAP-Vertriebsmodul: Gute Kenntnisse
Außendienstinformations- und berichtsprogramm AIBP – sehr gute Kenntnisse

**Künstlerische
Fähigkeiten und
Kompetenzen**

**Führerschein
Zusätzliche Angaben**

B, BE

Seit Januar 2006: stellv. Vorsitzender des Fachbeirats für
medizintechnischen Fachverlag
Seit Mai 2005:Vorsitzender „FC Wacker 07“, Fußballjugendmannschaft

Anlagen

- In Kopie:
- IHK-Zeugnis
 - Zeugnis Fachwirt
 - Arbeitszeugnisse

Musterdorf, 31.12.2010

Unterschrift